

Commercieel Binnendienst Medewerker

32 uur per week

Bedrijfsomschrijving:

SkinQuip is een jong en dynamisch bedrijf.

We begonnen in 2012 met één belangrijke doestelling: 'Verbetering en professionalisering van opleidingen en producten binnen ons vakgebied.'

Wij zijn inmiddels een CRKBO erkend opleidingsinstituut en exclusief distributeur van het wereldmerk Swiss Color.

Cosmetische- en paramedische micropigmentatie is vooral bij veel mensen bekend onder de naam 'permanente make-up'.

De Nederlandse vakschool leidt zowel beginners als ervaren professionals op binnen dit vakgebied. Daarnaast verkopen wij Swiss Color aan specialisten binnen Nederland.

Men kan hierbij denken aan cosmetische- en medische PMU specialisten, maar ook aan andere opleiders of resellers.

SkinQuip is gevestigd in Oud-Beijerland, maar opent in januari 2018 haar tweede vestiging in het Noordoosten van Nederland.

Wat ga doen?

Voor de vacature van Commerciële Binnendienst Medewerker geldt een veelzijdig pakket van werkzaamheden. Je houdt je o.a. bezig met het volgende:

- Je bewaakt de kwaliteit, levertijden en prijzen van de dienstverlening;
- Je beantwoordt vragen van klanten (telefonisch en per mail);
- Je verzorgt de aftersales en voorraadbeheer;
- Commerciële ondersteuning van de binnen- en buitendienst;
- Mailingen en salesacties verzorgen;
- Ondersteunen in het maken en bijhouden van de planning;
- Je bent verantwoordelijk voor een uitstekende klantrelatie door de klantbehoefte op een goede manier om te zetten in de geleverde producten en diensten van SkinQuip;
- Je verstrekt informatie over producten, prijzen, levertijden en de organisatie en je gaat voor het winnen van offertes;
- Je houdt de website up-to-date;
- Je ondersteunt onze marketing door het zoeken en benaderen van potentiële klanten en relaties;
- Je onderzoekt de markt naar nieuwe uitdagingen en vraagstukken die leven binnen de branche;
- Je verstuurt dagelijks (digitale) documentatie;
- Je verstuurt pakketten/orders en zorgt voor optimalisering van dit proces;
- Je plant de maandmeetings in voor het gehele team.

Wie zoeken wij?

Het spreekt voor zich dat je een natuurlijke drive hebt om te gaan voor de beste kwaliteit en dankzij jouw overtuigingskracht en commerciële vaardigheden jouw doelstellingen op het gebied van klanttevredenheid, omzet en servicelevel met gemak behaalt.

- Je hebt bij voorkeur minimaal 2 jaar ervaring in een dergelijke commerciële binnendienst functie;
- Minimaal hbo-denkniveau;
- Commerciële houding en denkwijze;
- Goede communicatieve vaardigheden;
- Affiniteit met de (schoonheids)branche en producten;
- Je werkt zelfstandig aan het realiseren van de doelstellingen;
- Je woont in de omgeving van Oud-Beijerland, maximaal 35km.

Wat bieden wij?

Een uitdagende, zelfstandige en verantwoordelijke functie binnen een snelgroeiend en informeel bedrijf met korte communicatielijnen.

- Een marktconform salaris
- Een organisatie die de lat hoog legt in alles wat we doen en die zich onderscheidt door onze hoogwaardig inhoudelijke opleidingen, veilige en kwalitatieve producten, unieke leerconcepten en servicegerichtheid;
- Een enthousiast klein team;
- Persoonlijke ontwikkeling en doorgroeimogelijkheden.

Solliciteren?

Herken je jezelf in het profiel? Zin om ons team te versterken?

Wij ontvangen graag jouw cv (inclusief pasfoto) en motivatiebrief via: info@skinquip.nl.

T.a.v. de heer V. Vroomman.

Voor meer informatie over de organisatie verwijzen we je graag door naar onze website: www.skinquip.nl